

Interview with Dr Gunther Voswinckel, President of the International Tube Association (ITA)

“Green economy” offers opportunities for new business fields

 The tube industry wants to show at the Tube that the “Green Economy” is not just lip service, but lived practice. “Our industry has some interesting solutions to offer here,” explains Dr Gunther Voswinckel, President International Tube Association (ITA), in conversation with wire & Tube NEWS. In parallel, the tube industry also has to cope with challenges such as Russia’s belligerent invasion of Ukraine and a completely new assessment of the global economic system.

wire & Tube NEWS: The war in Ukraine is changing economies. What influence does it have on the tube market?

Dr Gunther Voswinckel: The coronavirus pandemic caused spikes in raw material prices and disrupted supply chains. Russia’s belligerent invasion of Ukraine is now causing a completely new assessment of the world economic system. Until now, the world economic system and its structures have been based on relatively free trade and the idea that economic networks prevent — or at least limit — warlike activities. This worldview is now being challenged, with unforeseen consequences for global free trade. Influencing trade flows is increasingly used to achieve political goals, making it harder for the industry to calculate. However, the reorganisation of the world’s oil and gas supply and global supply chains not only poses new challenges for our industry but also presents opportunities for future business. Russia has a large pipe industry which has been largely upgraded in recent years to serve the national demand

for pipes. As a result, the pipe imports that will be eliminated by the economic sanctions are no longer so significant that there will be major sales losses for the rest of the pipe industry.

wire & Tube NEWS: What opportunities do you see for the tube industry in China? The Asian country needs suitable environmental technologies – especially from the tube industry?

Dr Voswinckel: The worldwide trend towards a green economy offers opportunities for new business fields. This trend also applies to China, which plays a dominant role in 2021 with 55% of the global tube production capacity. In this context, Messe Düsseldorf and the ITA jointly offer daily guided tours at Tube 22. These “ecoMetal trials” offer our exhibitors in the tube industry the opportunity to demonstrate their developments and solutions in terms of sustainability, energy efficiency and resource conservation to interested trade fair visitors. This allows the tube industry to demonstrate that the green

economy is not just lip service but lived practice. Our industry has some interesting solutions to offer here.

wire & Tube NEWS: Why does the fracking market in the US still need pipe suppliers to expand?

Dr Voswinckel: The technological requirements for pipe systems used in fracking are very demanding and can only be served by pipe producers with the highest technological level. In contrast to conventional wells, which are essentially vertical, shale gas wells are drilled horizontally over long distances (Fig.). Due to these requirements, the number of pipe producers that can serve this market is limited. The extraction of Europe’s shale gas could represent an interesting opportunity to significantly reduce dependence on Russian gas and limit environmentally damaging transports of LNG gas from the USA or Qatar — a country which is not without political controversy.

wire & Tube NEWS: What development do you expect for the pipe industry in Africa in the next few years, given the large reserves of raw materials?

Dr Voswinckel: The oil and gas deposits in North Africa have already prompted some raw material producers to set up pipe production facilities close to consumers. Although sufficient capacity has certainly been built up today, this trend will continue in line with demand. Considerations of producing green hydrogen in these regions will also lead to further demand for pipes.

wire & Tube NEWS: There are other interesting markets – which ones should the pipe industry definitely focus on?

Dr Voswinckel: The expectations



Dr Gunther Voswinckel. Photo: International Tube Association (ITA)

for important market segments of the pipe market are quite promising. New demands in the energy industry, continued high demand from the construction industry, an automotive industry undergoing dynamic change and stable mechanical engineering offer sustainable business potential. Regions such as North America, Asia and Europe are currently markets with great sales potential. However, it must also be observed to what extent the current review of our global economic system structures will reveal further market potential. In particular, markets such as Central America, South America and Africa could come more into focus. In that same context, efforts towards increased independent self-sufficiency by individual markets, such as Europe, can also offer new market potential for the pipe industry.

wire & Tube NEWS: What impulses can Tube 2022 provide for the industry?

Dr Voswinckel: We are pleased to announce that the personal professional exchange is possible again. TUBE 2022, our world-leading trade fair in Düsseldorf, offers the tube industry an excellent opportunity to maintain and revive customer contacts and acquisitions. Exhibitors from the tube industry can present their innovative products and production processes and discuss them intensively and personally with visitors from all over the world.



From ITA’s point of view, the continuing high demand from the construction industry is still promising. Photo: Pixabay

Interview mit Dr. Gunther Voswinckel, President International Tube Association (ITA)

„Green Economy“ bietet Chancen für neue Geschäftsfelder

 Die Rohrindustrie möchte auf der Tube zeigen, dass die „Green Economy“ nicht nur Lippenbekenntnisse, sondern gelebte Praxis ist. „Hier hat unsere Industrie einige interessante Lösungen zu bieten“, erklärt Dr. Gunther Voswinckel, President International Tube Association (ITA), im Gespräch mit den wire & Tube NEWS. Parallel muss die Rohrbranche auch Herausforderungen bewältigen, wie der kriegerische Einmarsch von Russland in die Ukraine und eine völlig neue Bewertung des Weltwirtschaftssystems.

wire & Tube NEWS: Der Krieg in der Ukraine verändert die Ökonomien. Welchen Einfluss hat er auf den Rohmarkt?

Dr. Gunther Voswinckel: Die Corona-Pandemie war bereits durch steigende Rohstoffpreise und gestörte Lieferketten gekennzeichnet. Der kriegerische Einmarsch von Russland in die Ukraine bewirkt nun eine völlig neue Bewertung des Weltwirtschaftssystems. Bislang basierte das Weltwirtschaftssystem und dessen Strukturen auf relativ freiem Handel und der Vorstellung, dass wirtschaftliche Netzwerke kriegerische Aktivitäten verhindern – oder zumindest einschränken. Dieses Weltbild wird nun in Frage gestellt, mit unvorhersehbaren Folgen für den globalen Freihandel. Die Beeinflussung von Handelsströmen wird zunehmend als Mittel zur Durchsetzung politischer Ziele genutzt und ist damit für die Industrie schwerer kalkulierbar. Die Neuordnung der weltweiten Öl- und Gasversorgung sowie der globalen Lieferketten stellt unsere Branche jedoch nicht nur vor neue Herausforderungen, sondern bieten auch mögliche Chancen für zukünftige Geschäfte.

Russland verfügt über eine große Rohrindustrie, die in den vergangenen Jahren bereits weitgehend ertüchtigt wurde, den nationalen Bedarf an Rohren selbst zu bedienen. Somit sind die Rohrimporte, die durch die Wirtschaftssanktionen wegfallen, nicht mehr so erheblich, dass hier große Umsatzverluste für die sonstige Rohrindustrie entstehen.

wire & Tube NEWS: Welche Möglichkeiten sehen Sie für die Rohrbranche in China? Das asiatische Land benötigt geeignete

Umwelttechnologien – gerade auch aus der Tube-Branche.

Dr. Gunther Voswinckel: Der weltweite Trend hin zur „Green Economy“ bietet Chancen für neue Geschäftsfelder. Dieser Trend gilt natürlich auch für China, das in 2021 mit 55% der weltweiten Rohrproduktionskapazität eine dominante Rolle spielt. Die Messe Düsseldorf und die ITA, International Tube Association, bieten in diesem Zusammenhang gemeinsam auf der Tube 22 täglich geführte Touren an. Diese sogenannten „ecoMetal-Trials“, bieten unseren Ausstellern der Rohrindustrie die Gelegenheit interessierten Messebesuchern gezielt Ihre Entwicklungen und Lösungen hinsichtlich Nachhaltigkeit, Energieeffizienz und Ressourcenschonung zu demonstrieren. Die Rohrindustrie kann so zeigen, dass die „Green Economy“ nicht nur Lippenbekenntnisse, sondern gelebte Praxis sind. Hier hat unsere Industrie einige interessante Lösungen zu bieten.

wire & Tube NEWS: Warum benötigt der Fracking-Markt in den USA nach wie die Rohranbieter, um zu expandieren?

Dr. Gunther Voswinckel: Die technologischen Anforderungen an Rohrsysteme, die beim Fracking eingesetzt werden, sind sehr anspruchsvoll und können deshalb auch nur von Rohrproduzenten mit höchstem technologischem Niveau bedient werden. Im Gegensatz zu konventionellen Bohrungen, die im Wesentlichen vertikal verlaufen, wird bei Schiefergasbohrungen über weite Strecken horizontal gebohrt (Bild). Aufgrund dieser Anforderungen ist die Anzahl der Rohrproduzenten, die diesen Markt bedienen können, begrenzt.



Auch die Neuordnung der globalen Lieferketten stellt die Rohrbranche vor neue Herausforderungen. Foto: Pixabay

Die Gewinnung von eigenem Schiefergas könnte in Europa eine interessante Möglichkeit darstellen, die Abhängigkeit von russischem Gas deutlich zu reduzieren. Umweltbelastenden Transporte von LNG Gas aus den USA oder aus dem politisch nicht unumstrittenen Katar müssten dann auch nicht so große Volumina einnehmen.

wire & Tube NEWS: Welche Entwicklung erwarten Sie in den nächsten Jahren für die Rohrbranche in Afrika in Anbetracht der großen Rohstoffvorräte?

Dr. Gunther Voswinckel: Die Öl- und Gasvorkommen in Nordafrika haben bereits einige Rohproduzenten veranlasst Produktionskapazitäten für Rohre verbrauchernah zu errichten. Obwohl aktuell hier sicherlich ausreichend Kapazitäten aufgebaut wurden, wird sich dieser Trend grundsätzlich bedarfsgerecht weiter fortsetzen. Überlegungen grünen Wasserstoff in diesen Regionen zu produzieren, wird sicherlich auch weitere Rohrbedarfe bewirken.

wire & Tube NEWS: Es gibt noch weitere interessante Märkte – welche sollte die Rohrbranche unbedingt im Fokus haben?

Dr. Gunther Voswinckel: Die Erwartungen für wesentliche Marktsegmente des Rohmarktes sind durchaus vielversprechend. Neue Anforderungen an die Energiewirt-

schaft, weiter hohe Nachfragende der Bauwirtschaft, eine Automobilbranche in dynamischer Veränderung und ein stabiler Maschinenbau bieten nachhaltige Geschäftspotentiale. Regionen wie Nordamerika, Asien, aber auch Europa sind aktuell Märkte mit großen Absatzpotentialen. Es muss aber auch beobachtet werden, inwieweit die aktuelle Überprüfung der Strukturen unseres Weltwirtschaftssystems weitere Marktpotentiale aufzeigen wird. Hier sind insbesondere Märkte wie Mittel- und Südamerika aber auch Afrika die stärker in den Fokus rücken könnten. In diesem Zusammenhang können aber auch Überlegungen einzelner Märkte, wie z.B. Europa, hin zu verstärkt unabhängiger Selbstversorgung neue Marktpotentiale für unsere Rohrindustrie bieten.

wire & Tube NEWS: Welche Impulse kann die Tube 2022 für die Branche setzen?

Dr. Gunther Voswinckel: Mit großer Freude können wir heute feststellen, dass der persönliche fachliche Austausch wieder möglich ist. Unsere weltweit führende Messe TUBE 2022 in Düsseldorf bietet unserer Rohrindustrie eine exzellente Gelegenheit, Kundenkontakte und Akquisitionen zu pflegen und wieder neu zu beleben. Die Aussteller der Rohrindustrie können ihre innovativen Produkte und Produktionsprozesse präsentieren und mit Fachbesuchern aus der ganzen Welt intensiv und persönlich zu diskutieren.